



**Немецкая экономическая группа в Беларуси
Исследовательский центр ИПМ**

Аналитическая записка [PP/01/2016]

Вступление Казахстана в ВТО: обзор обязательств

Ирина Точицкая

Минск, Январь 2016



IPM RESEARCH CENTER
Research • Forecasting • Monitoring

Информация о Исследовательском центре ИПМ

Исследовательский центр ИПМ был создан в 1999 г. в рамках совместного проекта Института приватизации и менеджмента (Минск, Беларусь) и CASE – Центра социальных и экономических исследований (Варшава, Польша). Основными направлениями деятельности Исследовательского центра ИПМ являются мониторинг, анализ и прогнозирование развития белорусской экономики, проведение экономических исследований и разработка на их основе рекомендаций для экономической политики, продвижение диалога по проблемам экономического развития через организацию и проведение конференций и семинаров, а также тренинг специалистов в области современных методов экономического анализа. В рамках сотрудничества с экспертами Немецкой экономической группы в Беларуси (GET Беларусь) Исследовательский центр ИПМ осуществляет информационно-аналитическую поддержку Национальному банку, Министерства экономики и других государственных и негосударственных организаций, вовлеченных в процесс формирования экономической политики в стране.

Миссия Исследовательского центра ИПМ – содействие повышению национальной конкурентоспособности через разработку рекомендаций для экономической политики на основе экономических исследований и продвижение профессионального диалога по актуальным проблемам экономического развития.

Исследовательский центр ИПМ

220088 Минск, Беларусь, ул. Захарова 50 б

Тел.: +375 (17) 2 100 105

Факс: +375 (17) 2 100 105

E-Mail: research@research.by

<http://www.research.by>

Информация о Немецкой экономической группе в Беларуси (GET Belarus)

Главной задачей Немецкой экономической группы в Беларуси является поддержание диалога по вопросам экономической политики с белорусским правительством, структурами гражданского общества и международными организациями. Эксперты Немецкой экономической группы имеют опыт консультирования по экономическим вопросам правительства ряда трансформационных стран, в том числе Украины, России и Казахстана. Исследовательский центр ИПМ и Немецкая экономическая группа предоставляют информационно-аналитическую поддержку Национальному банку, Министерству финансов, Министерству экономики, Министерству иностранных дел и другим учреждениям, вовлеченным в процесс формирования и реализации экономической политики в стране.

Немецкая экономическая группа в Беларуси

c/o Berlin Economics

Schillerstr. 59

D-10627 Berlin

Tel: +49 30 / 20 61 34 64 0

Fax: +49 30 / 20 61 34 64 9

E-Mail: info@get-belarus.de

<http://www.get-belarus.de>

© 2015 Немецкая экономическая группа Беларусь

© 2015 Исследовательский центр ИПМ

Все права защищены.

Вступление Казахстана в ВТО:

Резюме

В ноябре 2015 Казахстан стал членом Всемирной торговой организации (ВТО). В соответствии с обязательствами, взятыми при вступлении, связанные тарифные ставки страны будут ниже ставок Единого таможенного тарифа (ЕТТ) по 3500 товарных позиций. После окончания переходного периода средний конечный связанный тариф Казахстана составит 6.9%, в то время как для России, и соответственно Единого таможенного пространства, он должен находиться на уровне 7.8%. Более низкими являются также значения конечного связанных тарифов для сельскохозяйственных и промышленных товаров. Для Казахстана он составит 7.6% и 6% для каждой из вышеназванных групп товаров, тогда как у России, согласно обязательствам перед ВТО, – 10.8% и 7.3% соответственно. В результате после окончания пятилетнего переходного периода у Казахстана импортные пошлины по более чем одной трети тарифных линий будут ниже, чем шкалы Единого таможенного тарифа (ЕТТ), и соответственно страна будет применяться более низкие ставки при импорте товаров. Помимо этого, обязательства Казахстана по доступу на рынок банковских и страховых услуг являются более либеральным, по сравнению с теми, которые взяла на себя Россия. Все это может оказывать влияние на Беларусь по целому ряду направлений. Во-первых, Евразийский экономический союз (ЕАЭС) должен будет провести переговоры о компенсации с теми странами-членами ВТО, которые посчитают, что им будет нанесен ущерб, если Казахстан станет применять шкалу ЕТТ, а не ставки импортных пошлин, предусмотренные обязательствами при вступлении во Всемирную торговую организацию. Предполагается, что в ходе данных переговоров ЕАЭС может предложить различные виды компенсации, такие, например, как сокращение ставок импортных пошлин странами-членами Евразийского союза по тем тарифным линиям, где имеются расхождения ЕТТ с обязательствами Казахстана, или по другим тарифным линиям. Во обоих случаях это может привести к снижению ЕТТ и оказывать влияние на Беларусь. Во-вторых, существует риск реэкспорта товаров, ввезенных в Казахстан из третьих стран и растаможенных по более низкому тарифу, на рынок ЕАЭС. Это особенно касается одежды и обуви, мясных продуктов, сахара, фармацевтических товаров, сельскохозяйственной техники. Страны ЕАЭС пока договорились применять изъятия для 3500 товаров (около одной трети тарифных линий ЕТТ), имеющих более низкие тарифные ставки, в том случае, если они будут реэкспортироваться с территории Казахстана. Предусматривается также, что будет разработан и введен механизм внутреннего таможенного контроля, позволяющий отслеживать движение этих товаров. Однако существование большого количества изъятий из ЕТТ несет вызовы для развития интеграционных процессов в ЕАЭС. В третьих, по ряду товаров, которые Беларусь уже экспортирует в Казахстан или могла бы потенциально экспортовать, импортные тарифы будут снижены, согласно обязательствам этой страны перед ВТО. Это может привести к росту конкуренции с иностранными поставщиками. В-четвертых, поскольку Казахстан начнет уменьшать тарифы по одной трети товарных линий ЕТТ, это приведет к сокращению объема импортных пошлин собираемых и перечисляемых ей на единый счет стран Таможенного союза. Это соответственно может сказаться на объеме средств получаемых Беларусью в бюджет с данного счета в соответствии с нормативами распределения. В-пятых, принятые Казахстаном при вступлении в ВТО обязательства в торговле финансовыми могут оказывать влияние на процессы финансовой интеграции в ЕАЭС и увеличить конкуренцию в финансовом секторе стран-членов.

Автор

Ирина Точицкая

tochitskaya@research.by

+375 172 100 105

Содержание

1. Введение.....	5
2. Обязательства Казахстана в области сельского хозяйства, сельскохозяйственных товаров и пищевой продукции	5
3. Обязательства Казахстана по доступу на рынок промышленных товаров	7
4. Обязательства Казахстана в сфере услуг	10
5. Заключение	11

1. Введение

30 ноября 2015 г. Казахстан стал 162 членом Всемирной торговой организации (ВТО). Процесс переговоров продолжался около 20 лет и стал самым продолжительным в истории ВТО. Данное событие окажет влияние как на Евразийский экономический союз, так и на Беларусь, как его члена. После вступления России в ВТО ставки Единого таможенного тарифа Таможенного союза, а потом и Евразийского экономического союза были приведены в соответствие¹ с тарифами, содержащимися в Перечне уступок и обязательств по доступу на рынок товаров, являющимся приложением к Протоколу о присоединении этой страны к Всемирной торговой организации. Казахстан, как член ЕАЭС, также должен был использовать данные ставки за исключением временных изъятий из ЕТТ, которые применялись по почти 400 видам товаров. Однако после вступления в ВТО уровень связанных тарифных обязательств страны оказался ниже ставок Единого таможенного тарифа по более чем 3500 товаров. После выполнения графика реализации обязательств средняя окончательная связанная ставка Казахстана составит 6.9%, в то время как у России (и соответственно ЕТТ) она должна быть 7.8%. Средние окончательные ставки по сельскохозяйственным и промышленным товарам у стран также заметно различаются. У Казахстана по сельскохозяйственным продуктам тариф составит 7.6%, а по несельскохозяйственной продукции – 6%, в то время у России согласно обязательствами 10.8% и 7.3% соответственно.

Таким образом, после перехода на ставки окончательного связанного тарифа через пять лет ставки более чем одной трети тарифных линий Казахстана окажутся ниже ЕТТ и следовательно при импорте в страну к ним будут применяться более низкие таможенные пошлины. Это может оказать влияние на Беларусь по различным направлениям: повысить конкуренцию белорусской продукции с иностранными товарами на казахском рынке, сократить поток таможенных пошлин, получаемых в соответствии с договоренностью между Казахстаном, Беларусью и Россией об их разделе, способствовать появлению схем реэкспорта товаров, растаможенных по более низким тарифам, на территорию остальных стран ЕАЭС. Принимая это во внимание, данная работа ставит своей целью проведение обзора обязательств Казахстана, взятых при вступлении в ВТО. Изложение построено следующим образом: во втором разделе рассматриваются обязательства Казахстана в области сельского хозяйства, сельскохозяйственных товаров и пищевой продукции. В третьем разделе описываются обязательства, относящиеся к промышленным товарам. В четвертом разделе анализируются обязательства, относящиеся к доступу на рынок услуг. Последнем разделе приводятся выводы и кратко рассматриваются возможные последствия для Беларуси.

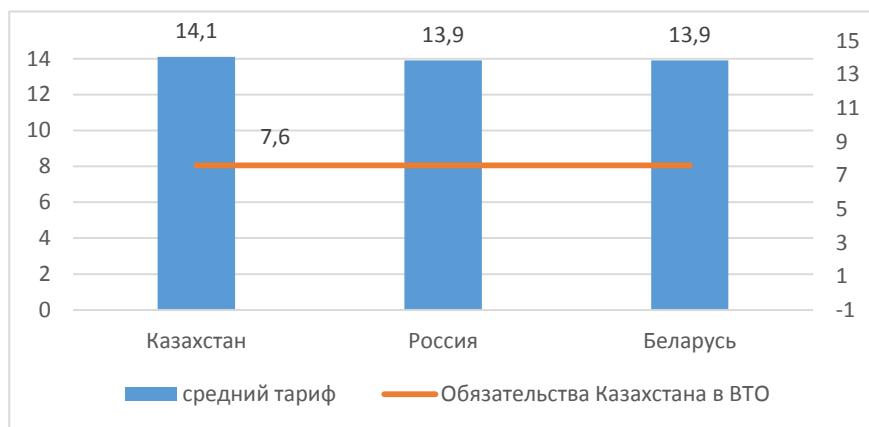
2. Обязательства Казахстана в области сельского хозяйства, сельскохозяйственных товаров и пищевой продукции

Как уже отмечалось ранее, в рамках вступления в ВТО Казахстан должен сократить тариф на сельскохозяйственные товары до 7.6%, что ниже взятых Россией обязательств – 10.8%. Предусмотренное снижение импортных пошлин по данной группе товаров будет значительным, поскольку текущая ставка в Казахстане составляет 14.1%, а в России и Беларуси – 13.9%. Как показано на рис. 1, тарифы на сельскохозяйственную продукцию должны уменьшиться на 46%.

Данные табл. 1 позволяют сравнить российские окончательные связанные тарифы, в соответствие с которыми должен был быть приведен ЕТТ, и казахские тарифы на ряд сельскохозяйственных товаров. Как можно увидеть, импортные тарифы на молочные продукты, сыр, творог, а также пиво между странами не различаются, в то время как для яиц и овощей тарифная ставка у Казахстана ниже. Различным будет также и импортный тариф на сахар. Российская пошлина является специфической и составляет для свекловичного сахара USD 250 за 1000 кг, а для тростникового – USD 213 за 1000 кг.

¹ По некоторым товарным позициям корректировка продолжается

Рис. 1. Средняя ставка применяемого тарифа на сельскохозяйственную продукцию



Источник: MacMap ITC, Overview of the Kazakhstan's commitments, WTO

Казахстан будет применять адвалорную пошлину для обоих видов сахара, при этом для тростникового тариф является достаточно низким и составляет 5% с момента вступления. Окончательный связанный тариф для свекловичного сахара должен быть 20%, что ниже уровня российской пошлины, если пересчитать ее в адвалорный эквивалент.

Таблица 1. Импортный тариф на ряд сельскохозяйственных товаров и продукцию пищевой промышленности, %

Товар	Окончательный связанный тариф России в ВТО	Связанный тариф Казахстана на момент вступления	Окончательный связанный тариф Казахстана	Переходный период
Молоко и сливки, йогурт, кефир (ТНВЭД 0401-0403)	15 ²	16.8	15	2016
Сливочное масло и прочие жиры и масла (ТНВЭД 0405)	15, но не менее EUR 0.22/кг	15, но не менее EUR 0.22 /кг		
Сыр и творог (ТНВЭД 04061-04063)	15, но не менее EUR 0.3 /кг	15, но не менее EUR 0.19-0.3/кг		
Яйца (ТНВЭД 0407)	7.5	11.5	5	2020
Свекловичный сахар (ТНВЭД 170111)	USD 213 за 1000 кг	5 ³		
Тростниковый сахар (ТНВЭД 170112)	USD 250 за 1000 кг	25	20	2020
Овощи (ТНВЭД 07) из которых картофель (ТНВЭД 0701)	12	10.5	10.4	2017-2020
Пиво из солода	EUR 0.18/л	EUR 0.203/л	EUR 0.018/л	2018
Сигареты, содержащие табак	EUR 2 за 1000 шт	EUR 2 за 1000 шт	EUR 2 за 1000 шт	

Источник: Information about Kazakhstan's WTO commitment, WTO

Наиболее существенные различия в тарифных ставках можно наблюдать по группе мясной продукции (табл. 2):

- По говядине, импортируемой в рамках квоты, у Казахстана ставка тарифа совпадает с окончательным связанным тарифом России. Однако по говядине, поставляемой вне квоты, она будет ниже российской на 15 процентных пунктов. Для высококачественной говядины импортная пошлина в России и Казахстане совпадает и равняется 15%.

² для йогурта 15%, но не менее EUR 0.18/ кг

³ также зависит от средней месячной цены в USD за 1 тонну

- По мясу птицы в рамках квоты окончательная связанный ставка Казахстана будет ниже, чем в России на 10 процентных пунктов. Вне квоты импортные пошлины между странами очень существенно отличаются, российский тариф является практически запретительным и составляет 80%, в то время как у Казахстана он в два раза меньше и будет находиться на уровне 40%.
- По свинине Россия применяет импортные тарифные квоты в размере 15%, вне квоты импортная пошлина является достаточно высокой и составляет 65%. В свою очередь Казахстан обязался сократить адвалорный тариф с 30% на момент вступления до 25% к 2020 г.

Таблица 2. Ставки тарифов на говядину, свинину и мясо птицы

Товар	Окончательный связанный тариф России в ВТО	Связанный тариф Казахстана на момент вступления	Окончательный связанный тариф Казахстана (2020)
ТНВЭД 0201-0202 мясо крупного рогатого скота свежее, охлажденное, замороженное	15% в рамках квоты (530тыс. тонн), 55% вне квоты ⁴	23.3%	15% в рамках квоты ⁵ (21 тыс тонн), 40% вне квоты
ТНВЭД 0203 свинина свежая, охлажденная, замороженная	15% в рамках квоты, 65% вне квоты	30%	25%
ТНВЭД 0207 мясо птицы свежее, охлажденное, замороженное	25% в рамках квоты, 80% вне квоты ⁶	55%	15% в рамках квоты, 40% вне квоты, но не менее чем 0,65 EUR/кг

Источник: *Information about Kazakhstan's WTO commitment, WTO*

Ставка тарифа между Казахстаном и Россией также существенно отличается по рыбе и продукции из рыбы. Например, Казахстан снизит импортную пошлину на рыбу, ракообразные и малюски до 0%⁷ в 2018-2020 гг., в то время как российский связанный тариф на эту группу товаров составляет около 6.4%. Окончательный связанный тариф Казахстана на приготовленную и пресервированную рыбу, а также икру будет понижен до 0% к 2020 г., российский же тариф предусматривается на уровне 13.2%.

В рамках вступления в ВТО Казахстан также взял на себя обязательства ликвидировать сельскохозяйственные экспортные субсидии и отменить к 1 января 2018 г. освобождение от уплаты НДС отечественных производителей сельскохозяйственной продукции. Агрегированный показатель поддержки (АПП) Казахстана в рамках ВТО установлен на нулевом уровне, а *de minimis* составит 8.5% от общего объема сельскохозяйственного производства. Это ниже разрешенного уровня государственной поддержки сельского хозяйства, предусмотренного Договором о ЕАЭС, который должен составлять 10% от общего объема сельскохозяйственного производства.

3. Обязательства Казахстана по доступу на рынок промышленных товаров

В соответствии с обязательствами, взятыми Казахстаном при вступлении в ВТО, средний тариф не несельскохозяйственную продукцию должен быть снижен до 6%, в то время как российский окончательный связанный тариф по этой группе товаров оговорен на уровне 7.3%. Как видно из рис. 2, после завершения переходного периода импортная пошлина на промышленную продукцию в Казахстане будет меньше применяемого в настоящее время среднего тарифа на 25%.

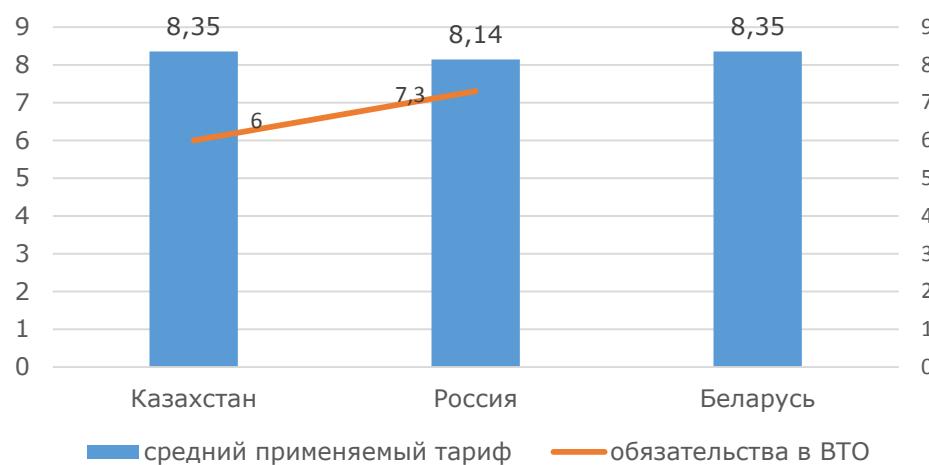
⁴ период, в течение которого Россия будет контролировать импорт говядины не определен. В случае ликвидации квоты, будет применяться ставка тарифа 27.5%.

⁵ 128 тысяч тонн для половинок и четвертей и 12 тысяч тонн для остального

⁶ период, в течение которого Россия будет контролировать импорт мяса птицы не определен. В случае ликвидации квоты, будет применяться ставка тарифа 37.5%.

⁷ за исключением форели – 3%, а также копченого и соленого тихоокеанского лосося – 10%

Рис 2. Средний применяемый тариф на несельскохозяйственную продукцию, 2014 г.



Источник: MacMap ITC, Overview of the Kazakhstan's commitments, WTO

В наибольшей степени снижение тарифов затронет продукцию автомобилестроения и сельскохозяйственного машиностроения, особенно комбайны и тракторы. В табл. 3 представлена информация, позволяющая сопоставить связанный окончательный тариф России, а также связанный тариф Казахстана на момент вступления и окончательный связанный тариф.

Таблица 3. Тарифы на продукцию машиностроения, %

Товары	Окончательный связанный тариф России в ВТО	Связанный тариф Казахстана на момент вступления	Окончательный связанный тариф Казахстана
Автобусы более посадочных мест	120		
новые б/у	10	10	10
менее 5 лет	10	10	10
более 5 лет, но менее 7 лет	10	10	10
более 7 лет	EUR 3/ m3	15	10 (2020)
Грузовики новые (свыше 20 тонн)	5	5	5
менее 5 лет	10	10	10
более 5 лет, но менее 7 лет	10	10	10
более 7 лет	EUR 1/m3	15	10 (2018)
Седельные тягачи новые	10	10	10
более 5 лет, но менее 7 лет	10	10	10
более 7 лет	EUR 1/m3	10-15	10 (2018)
ТНВЭД 870190 Тракторы для сельскохоз. работ	10	5	0 (2018)
ТНВЭД 8433 Машины или механизмы для уборки или обмолота сельскохозяйственных культур	5	5	0 (2020)
ТНВЭД 8429 дорожная и строительная техника	5	5	0

Источник: Information about Kazakhstan's WTO commitment, WTO

Как показывают данные таблицы, и Казахстана, и Россия имеют одинаковые окончательные связанные тарифы на новые автобусы, грузовики, седельные тягачи. Однако по данным товарам,

бывшим в употреблении, между странами есть различия в тарифах в зависимости от срока эксплуатации транспортного средства. Например, по автобусам, грузовикам (в частности с массой больше 20 тонн) и седельным тягачам старше 7 лет окончательный связанный тариф Казахстана будет применяться с 2018-2020 гг. и составит 10%. Россия, согласно обязательствам в ВТО, использует специфическую ставку которая варьирует от EUR 1 за m^3 до EUR 3 за m^3 и соответственно при пересчете в адвалорный эквивалент превышает казахские пошлины. Однако наиболее существенные различия между тарифами у стран наблюдаются по сельскохозяйственным машинам, а также дорожной и строительной технике. Казахстан должен обнулить импортные пошлины на тракторы для сельскохозяйственных работ и машин для обмолота сельскохозяйственных культур в 2018-2020 гг. У России окончательный связанный тариф на эти товары составляет 10% и 5% соответственно. Такая же ситуация наблюдается и по дорожной и строительной технике. Казахстан будет ввозить данные товары беспошлинно, тогда как окончательная связанный ставка России равна 5%.

Казахстан в соответствии с обязательствами взятыми при вступлении в ВТО, по окончании переходного периода (2017-2020 гг) обнулит ставку и на фармацевтическую продукцию, в то время как в России пошлина составляет около 5%. У Казахстана также будет более низким импортный тариф на одежду. Россия применяет специфическую пошлину в размере EUR 1.75-2.2 /кг по некоторым группам товаров, например, мужские и женские костюмы, пальто, ансамбли, пиджаки, блейзеры, брюки / юбки, платья, рубашки и блузки (ТНВЭД 6204-6206). У Казахстана специфический тариф на данную группу товаров находится в пределах от EUR 1.4 до 1.88/кг. Такая же ситуация наблюдается и по обуви, например, по изделиям из кожи тариф составит 0.28 EUR/пара в 2016 г. (ТНВЭД 6405), тогда как у России он составляет 0.34 EUR/пара.

Различия в окончательных связанных тарифах также наблюдаются по ряду других товаров:

- по пластмассам и изделиям из них (ТНВЭД 39) у Казахстана 6%, у России – 6.5%,
- по плитам древесно-стружечным (ТНВЭД 4410) у Казахстана 5%, у России – 7.3%,
- по льняным тканям (ТНВЭД 5309) у Казахстана 5% в 2020 г., у России – 8.2%,
- по холодильникам (ТНВЭД 8418) большая часть данной группы товаров будет иметь тариф 5-10% к 2020 г, у России он составляет 10%-15%.

Следует отметить, что Беларусь в настоящее время экспортирует в Казахстан некоторые из вышеупомянутых товаров или могла бы потенциально их экспортовать. Поэтому снижение тарифов данной страной в соответствии с обязательствами в рамках ВТО приведет к росту конкуренции с иностранными поставщиками на казахском рынке.

Стоит упомянуть также ряд других обязательств, которые Казахстан взял на себя при вступлении в ВТО:

- Ликвидация к 1 июля 2018 г. преференциальных тарифов, применяемых в отношении инвестиционных программ в автомобилестроении.
- Устранение к 2021 г. требования отечественного компонента в отношении нефтяных и газовых проектов.⁸
- Запрос статуса “наблюдателя” в плюрилатеральном Соглашении ВТО О государственных закупках и в течение четырех лет после вступления в ВТО подача заявления о присоединении к нему. Следствием этого будет открытие сектора госзакупок для иностранных компаний, что может привести к усилению конкуренции на данном рынке.
- Присоединение после вступления в ВТО к плюрилатеральному соглашению ВТО по информационным технологиям и применение нулевой таможенной пошлины к информационно-технологическими товарам, оговоренным в данном соглашении.

⁸ на момент вступления в ВТО это требование было 50%.

- Использование регулирования цен на товары и услуги только в соответствии с соглашениями ВТО.
- Ликвидация преференциальных тарифов и тарифных режимов в Специальных экономических зонах (СЭЗ) и индустриальных парках и применение во всех них правил ВТО. Единственным исключением являются компании, зарегистрированные в СЭЗ до 1 января 2012 г, для которых освобождение от уплаты таможенных пошлин будет действовать до 2017 г..
- Неиспользование для определения таможенной стоимости товаров справочных цен или списка фиксированных цен на определенные типы товаров (форма минимальной стоимости товара)
- Осуществление покупки или продажи (за исключения покупки для использования в государственных учреждениях) государственными или находящимися под контролем государства предприятиями, а также предприятиями, имеющими специальные или эксклюзивные привилегии, исходя из коммерческих соображений.

4. Обязательства Казахстана в сфере услуг

При вступлении в ВТО Казахстан взял на себя обязательства по расширению доступа на рынок услуг:⁹

Телекоммуникационные услуги

Казахстан согласился открыть телекоммуникационный сектор для иностранных компаний через два с половиной года после вступления. В частности, после завершения переходного периода будут устранены ограничения, в соответствии с которыми доля иностранной собственности в телекоммуникационных компаниях, предоставляющих услуги междугородной и (или) международной связи, а также услуги в качестве оператора сетей фиксированной линии связи (кабельная, в том числе оптического волокна, радиорелейная), не может превышать 49%. Однако это ограничение сохраниться для ОАО КАзТелеком и его возможных приемников.

После вступления в ВТО Казахстан должен разрешить иностранным спутниковым операторам предоставлять услуги юридическим лицам Казахстан, имеющим лицензии на предоставление телекоммуникационных услуг.

Финансовые услуги

Казахстан согласился разрешить открытие филиалов иностранных страховых компаний (страхование жизни и страхование не относящееся к жизни) и перестраховочных компаний через пять лет после вступления в ВТО. До этого времени коммерческое присутствие разрешено в только в форме совместного предприятия с казахской компанией. Иностранные компании, которые будут подавать заявку на открытие филиала должны соответствовать некоторым критериям. Во-первых, минимальный размер их совокупных активов должен составлять не менее USD 5 млрд долларов. Во-вторых, материнская компания нерезидент должна иметь не менее десяти лет опыта работы в данном секторе и в видах страхования (страхование жизни и страхование не относящееся к жизни) или перестрахования, в которых она собирается оказывать услуги. Для страхового посредничества, такого как страховое брокерство или услуги агентов, иностранным страховым компаниям разрешено открывать филиалы без выполнения дополнительных требований. Для вспомогательных услуг страхования, таких как консультационные, актуарные услуги, оценка риска и услуги по урегулированию претензий, какие-либо ограничения на деятельность или открытие филиалов отсутствуют.

Через пять лет после вступления Казахстана в ВТО открытие филиалов будет также разрешено в банковском секторе. При этом иностранные банки должны будут также соответствовать как минимум двум требованиям. В соответствии с первым, размер совокупных активов банка-

⁹ Report of the Working Party on the accession of the Republic of Kazakhstan. Schedule of Specific Commitments on Services, WTO, June 23, 2015.

нерезидента, который подает заявление на открытие филиала, должен составлять не менее USD 20 млрд. В соответствии со вторым требованием филиалу иностранного банка будет разрешено принимать депозиты от физических лиц на сумму не менее, чем USD 120 тыс.

Таким образом, обязательства Казахстана по доступу на рынок страховых и банковских услуг являются более либеральными, чем российские. Создание филиалов страховых компаний будет разрешено в России только через девять лет после вступления в ВТО, а открытие филиалов иностранных банков вообще запрещено. Более того, участие иностранного капитала в банковской системе страны ограничено 50%.

Согласно обязательствам Казахстана в рамках ВТО в таких финансовых услугах, как участие в выпусках всех видов ценных бумаг, в том числе андеррайтинг и размещение в качестве агента (публично или частным образом) и предоставление услуг, связанных с такими вопросами как, денежное брокерство, управление активами, включая управление пенсионными фондами, кастодиальная деятельность коммерческое присутствие допускается только через создание акционерного общества в Казахстане.

Услуги агентств новостей

Коммерческое присутствие организаций, оказывающих услуги по предоставлению новостей, разрешены только в форме юридического лица Казахстана. Помимо этого установлены ограничения на участие иностранного капитала. Его доля не может превышать 20% от акций (доли) юридического лица Казахстана, которое владеет предприятием средств массовой информации в стране. Иностранные новостные агентства также должны быть аккредитованы в Министерстве иностранных дел на период не более одного года и обязаны ежегодно продлевать эту аккредитацию.

Бизнес услуги

Такие бизнес услуги как бухгалтерский учет, буккинг, налогообложение, юридические услуги (за исключением нотариальных услуг и уголовного права) могут быть предоставлены без каких-либо ограничений на формы коммерческого присутствия, т.е. разрешено также открытие филиалов иностранных компаний.

Казахстан также разрешит осуществлять оптовые поставки фармацевтической, парофармацевтической продукции и медицинских товаров через пять лет после вступления в ВТО и трансграничное предоставление услуг туристических агентств и туроператоров через два года после вступления.

5. Заключение

Вступление Казахстана в ВТО окажет влияние на Беларусь по целому ряду направлений. Во-первых, как уже отмечалось ранее, окончательные связанные тарифы Казахстана будут ниже, чем Единый таможенный тариф по более чем 3500 товарных позиций сельскохозяйственной и несельскохозяйственной продукции. Поэтому таможенные пошлины Казахстана должны быть приведены в соответствие с тарифами ЕАЭС. В свою очередь, Евразийский экономический союз должен будет провести переговоры о компенсации с теми странами-членами ВТО, которые посчитают, что им будет нанесен ущерб, если Казахстан станет применять шкалу ETT, а не ставки импортных пошлин, предусмотренные обязательствами при вступлении во Всемирную торговую организацию. В ходе этих переговоров должны быть достигнуты договоренности удовлетворяющие обе стороны. Предполагается, что в ходе данных переговоров ЕАЭС может предложить различные виды компенсации, такие, например, как сокращение ставок импортных пошлин странами-членами Евразийского союза по тем тарифным линиям, где имеются расхождения ETT с обязательствами Казахстана, или по другим тарифным линиям. Во обоих случаях это может привести к снижению ETT и оказать влияние на Беларусь.

Максим Медведков, Директор департамента торговых переговоров Министерства экономического развития России, отметил, что страны-члены ЕАЭС смогут сохранить прежний уровень ETT как

минимум шесть с половиной лет после вступления Казахстана в ВТО.¹⁰ В течение этого периода Казахстан будет использовать те тарифы, которые содержаться в его обязательствах, а ЕАЭС – проводить переговоры о компенсации. Если соглашение не будет достигнуто, Казахстан продолжит применять импортные пошлины, согласованные при вступлении в ВТО.

Во-вторых, страны-члены ЕАЭС должны разработать меры, позволяющие избежать реэкспорта товаров, ввезенных в Казахстан из третьих стран и растаможенных по более низкому тарифу, на рынок Евразийского союза. Это особенно касается одежды и обуви, мясных продуктов, сахара, фармацевтических товаров, сельскохозяйственной техники. На саммите ЕАЭС, прошедшем в Казахстане 16 октября 2015 г., страны договорились применять изъятия для 3500 товаров (около одной трети тарифных линий ЕТТ), имеющих более низкие тарифные ставки, в том случае, если они будут реэкспортироваться с территории Казахстана. Предусматривается также, что будет разработан и введен механизм внутреннего таможенного контроля, позволяющий отслеживать движение этих товаров с целью минимизации риска попадания из Казахстана импорта, ввезенного из третьих стран и растаможенного по более низкими тарифами, на таможенную территорию государств-членов. Однако существование большого количества изъятий из ЕТТ несет вызовы для развития интеграционных процессов в ЕАЭС.

В третьих, как уже отмечалось ранее, Беларусь экспортирует в Казахстан ряд товаров или потенциально могла бы их экспортовать, по которым ставки тарифов будут ниже ЕТТ. Снижение импортных пошлин, в соответствии с взятыми при вступлении обязательствами, может привести к росту конкуренции белорусских товаров с иностранными на рынке данной страны.

В-четвертых, поскольку Казахстан начнет уменьшать тарифы по одной трети товарных линий ЕТТ, это приведет к сокращению объема импортных пошлин собираемых и перечисляемых ей на единый счет стран Таможенного союза. Это соответственно может сказаться на объеме средств получаемых с данного счета Беларусью в бюджет в соответствии с нормативами распределения.

И наконец, Договор о Евразийском экономическом союзе предусматривает создание общего финансового рынка, и в частности, разрешение открытия филиалов банков, страховых компаний и брокерских организаций одной из стран-членов на территории другой. Принятые Казахстаном при вступлении в ВТО обязательства в торговле финансовыми могут оказать влияние на процессы финансовой интеграции в ЕАЭС и увеличить конкуренцию в финансовом секторе стран-членов.

¹⁰ <http://www.finmarket.ru/database/news/4073286>

Список последних публикаций

- Структура, функционирование и предпосылки создания банка развития – передовой опыт и лучшие практики, Норберт Ирш, Роберт Кирхнер, PP/06/2015
- Процедура государственных закупок в Республике Беларусь: отправные точки для совершенствования, Александр Лисем и Роберт Кирхнер, PP/05/2015
- Привлечение прямых иностранных инвестиций: рекомендации для Беларуси по использованию имеющегося потенциала, Александр Кнут, Кристина Волохонович, PP/04/2015
- Оценка и мониторинг проектов, направленных на стимулирование экономического развития, Норберт Ирш, Роберт Кирхнер, PP/03/2015
- На пути к новой модели экономического управления, Марина Грушевая, Мария Шаппо, PP/02/2015
- Роль фискальной прозрачности в увеличении эффективности государственных расходов, Маттиас Моргнер, Глеб Шиманович, Роберт Кирхнер, PP/01/2015
- Участие Беларуси в Евразийском экономическом союзе, Ирина Точицкая, Роберт Кирхнер, PP/05/2014
- Эмпирические факторы развития МСП в Беларуси: анализ и рекомендации, Мария Шаппо, Александр Кнут, PP/04/2014
- Как улучшить управление государственными предприятиями в Беларуси, Юрген Эрке, Роберт Кирхнер, Глеб Шиманович, PP/03/2014

Список последних брифов

- Структурные изменения экспортного сектора в Беларуси. Анализ и рекомендации, Роберт Кирхнер и Георг Захман, PB/07/2015
- Развитие рынка производных валютных инструментов: определение последовательности шагов, Йорг Франке, Роберт Кирхнер, Ирина Точицкая, PB/06/2015
- Monetary targeting in Belarus: A preliminary econometric assessment, by Igor Pelipas and Robert Kirchner, PB/05/2015
- Реформа системы управления государственными финансами и общее экономическое положение в ряде стран Центральной и Восточной Европы, Маттиас Моргнер, PB/04/2015
- На пути к новой модели экономического управления, Марина Грушевая, Мария Шаппо, Policy Briefing PB/03/2015
- Роль фискальной прозрачности в увеличении эффективности государственных расходов, Маттиас Моргнер, Глеб Шиманович, Роберт Кирхнер, Policy Briefing PB/02/2015
- Комментарий к проекту стратегии развития сектора МСП, Мария Шаппо, Александр Кнут, Policy Briefing PB/01/2015

Публикации можно скачать по ссылкам: <http://www.get-belarus.de/wordpress/de/publikationen/beraterpapiere/> or <http://research.by/publications/pp/>. Для получения дополнительной информации, пожалуйста, свяжитесь с Немецкой экономической группой в Беларуси, info@get-belarus.de или Исследовательским центром ИПМ, research@research.by